

THE POSSIBILITIES ARE INFINITE

FUJITSU

Fsol Special Issue Magazine Info Fsol.

Info Fsol

No.19
Sep.2009

<http://jp.fujitsu.com/fsol/>



C O N T E N T S

- トップメッセージ
- コンセプト&ソリューションご紹介
- お客様導入事例ご紹介

Your success is our only business.

— 私たちは、お客様の飛躍と成功を支え続けます。

株式会社 **富士通システムソリューションズ**



トップメッセージ
 戦略立案から情報システムの企画・構築・運用まで。
 お客様にとって最良のビジネスパートナーとして、
 ワンストップのトータルソリューションをご提供します。 ————— 2

コンセプト&ソリューションご紹介
 私たちはお客様の成長を支え続けます。 ————— 3

WebSERVEシリーズの拡充 ————— 4

SaaS(WebSERVE as a Service) ————— 5

ApiSERVE ————— 5

お客様起点の活動 ————— 6

QuiQpro ————— 6

お客様導入事例ご紹介

事例紹介 全国畜産農業協同組合連合会様
 業務の効率化、基幹業務の連携強化に向けて統合ERP
 『WebSERVE smart ソリューション』でシステムを全面刷新 ————— 7

事例紹介 ゼビオ株式会社様
 さらなる「お客様の信頼と満足度の向上」を実現するために
 Fsolの「 WebSERVE 流通業ソリューション 」が強力支援 ————— 9

トップメッセージ

戦略立案から情報システムの企画・構築・運用まで。
 お客様にとって最良のビジネスパートナーとして、
 ワンストップのトータルソリューションをご提供します。

ごあいさつ

2009年6月26日より、Fsolの代表取締役社長に就任いたしました杉本 隆治です。

「Your success is our only business」

Fsolのコーポレートメッセージを礎に、これからも、お客様の企業価値創造をご支援する最良のパートナーとして貢献し続け、お客様とともにさらなる成長を目指してまいります。

皆様のご期待に添えますよう、社業の発展に全力を尽くす所存でございますので、今後とも、格別のご指導ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

株式会社富士通システムソリューションズ
代表取締役社長 杉本 隆治



杉本隆治(すぎもと りゅうじ)
 1974年富士通入社。04年に富士通関西システムズの代表取締役社長就任後、09年6月26日当社代表取締役社長就任。

30周年を迎えて

おかげさまで、Fsolは、2009年4月に創立30周年を迎えることができました。これもひとえに、お客様をはじめとする多くのお取引先企業の皆様のご支援の賜物であり、心より御礼申し上げます。

Fsolは、1979年に富士通グループ初のシステムインテグレーション専門企業として設立して以来、5,000社を超える幅広い業種のお客様をサポートしてまいりました。

そして、経営方針の頂点に「お客様起点」を掲げ、お客様満足向上に向けた取り組みを行っています。お客様の声を自社開発e-CRMシステムに登録し、リードタイムの向上・高品質なサポートサービスのご提供に、全社をあげて取り組んでいます。

Fsolの経営方針

- お客様起点**
 常にお客様起点での行動を原点とし、心からお客様が感動され、感謝・信頼されるパートナーであることを目指します。
- ものづくり**
 お客様の経営環境、市場環境の変化を先取りした、高品質で付加価値の高いサービスを提供し、お客様の企業価値創造に貢献します。
- ひとづくり**
 社員一人ひとりが、高い志を持ち、自主自律の精神に基づき行動する自由闊達な風土づくりと人材の育成に取り組みます。
- 社会との調和**
 社会人および起業者として、コンプライアンスを遵守し、環境に配慮した行動を誠実に実践します。

経営環境の変化に柔軟に対応するソリューション

企業をとりまく経営環境が大きく変化する中、これまで以上に生産性の向上とコストダウンが不可欠となっています。特に、ITの運用においては、環境の変化に即座に対応できる柔軟性と、コストの低減が重視されるようになってきました。

Fsolでは、こうしたお客様のニーズにお応えするため、豊富なノウハウ、業種・業務知識を結集し、コンサルティングから情報システムの企画・開発・運用(アウトソーシング)までをワンストップサービスでご提供しています。

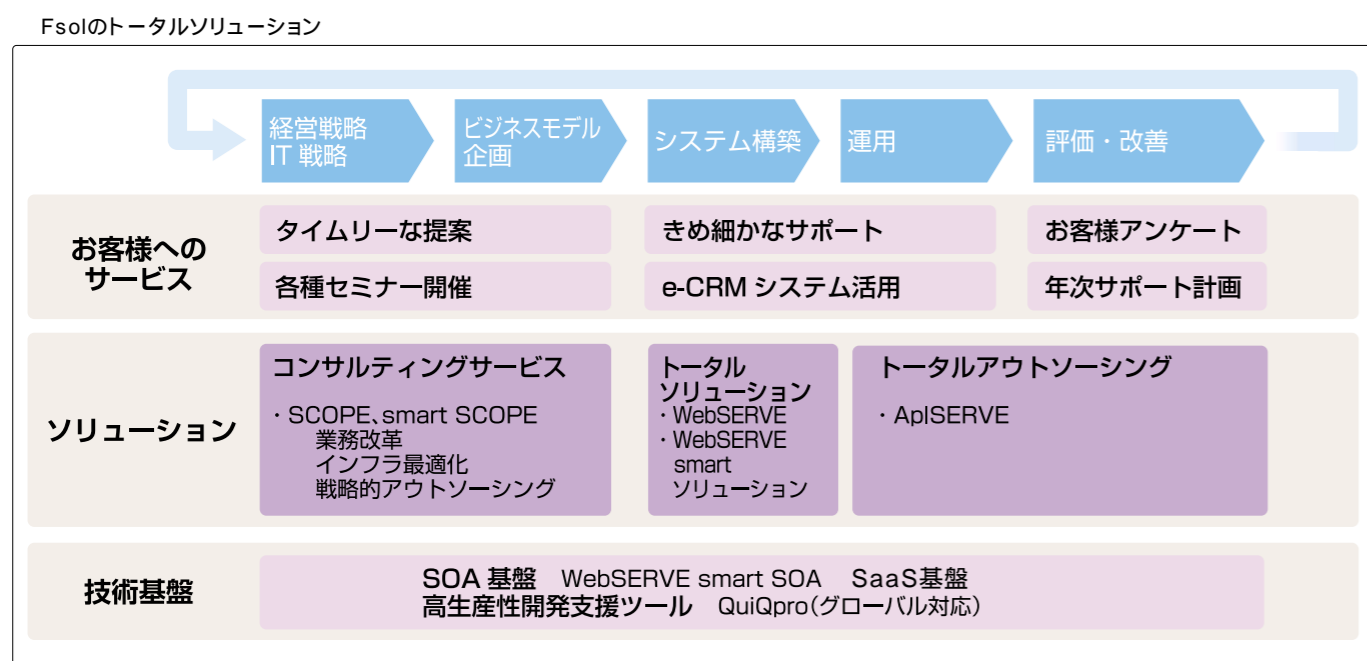
当社の主力商品である『WebSERVE smart ERP』は、最新のSOA技術を駆使し、SaaS化、グローバル対応など、継続的に製品強化を重ねてきました。さまざまな業務間をスムーズに連携し、拡張性と柔軟性を兼ね備えたシステム構築をご提案します。

また、ソリューションサービスをASP型でご提供する「ApiSERVE」は、クラウド時代に対応したSaaSサービスのご提供も予定しています。さらに、Fsol独自技術による開発支援ツール「QuiQpro」による、生産性と品質の飛躍的な向上など、これからもお客様の経営を強力にバックアップしてまいります。

コンセプト&ソリューションご紹介

私たちはお客様の成長を支え続けます

社会基盤とビジネス環境の変化のなかで、お客様企業ではITを戦略的に活用した経営革新、競争力強化などが求められています。Fsolは、富士通グループで最大規模のソリューションプロバイダーとして、多くのお客様での豊富な経験・業務ノウハウをベースに、ITを活用した経営課題の解決をご支援いたします。



Fsolでは、IT戦略立案のためのコンサルティング、先進SOAを活用した細業種別統合ERPのご提供、SaaSを含むアウトソーシングサービスなどのトータルソリューションと「e-CRMシステム」へ蓄積した「お客様の声」を活用し、長期的にお客様の成長を支えてまいります。

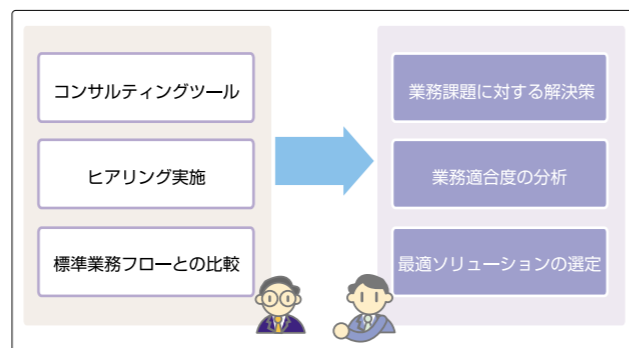
コンサルティングサービスでより確実に

本格的なIT戦略立案のためのSCOPEサービスと、smart SCOPEサービスの2種類をご用意しています。

SCOPE

業務改善・改革を目的とした情報システムの基本構想、実施計画の立案サービスです。SCOPEは、お客様と共同で推進し、業務面とシステム面の双方から改善施策を検討します。SCOPE(System designing Consulting Planning and Estimating services)

smart SCOPEサービス



smart SCOPE

お客様の業務システムとソリューションの適合度を短期間で確認することができるサービスです。お客様の現状業務と標準業務フローの比較分析によりお客様にとって最適なソリューション選定が可能となります。

WebSERVEシリーズの拡充

Fsolでは他社に先駆けてWeb技術を活用したソリューション商品のご提供を進めてきました。

WebSERVE

1999年より「早く、安く、確実に」をコンセプトに100種類以上のサービスメニューをご用意しました。イージーオーダー型で、業務システムを迅速に導入できるように整備しています。

WebSERVE smart ソリューション

2003年より、業務の全体最適を目指した統合ERPソリューションのご提案を開始しています。企業情報システムがビジネス環境の変化に柔軟に対応するためには、それぞれの業務システムが互いに疎な関係を実現することが必要と考えました。『WebSERVE smart SOA』は、各ソリューションが必要とするデータを仮想的に統合し、データの一元性と処理の疎結合を可能にした「統合ERPソリューション」を実現しています。これにより、業務システムの独立性が高まり、業務変更の影響範囲は最小限に抑えられます。また、段階的な導入や既存資産の連携が可能であるため、スピーディーかつ少ない投資で統合ERPを構築できます。統一的思想(SOA、ユーザビリティなど)をもとに、継続的なエンハンスを進めています。

WebSERVEをベースに業種別統合ERPをご提供
多くのお客様にご利用いただいているWebSERVE導入実績をベースに、流通業、製造業、情報サービス業などのお客様に最適な統合ERPソリューションをご提供します。

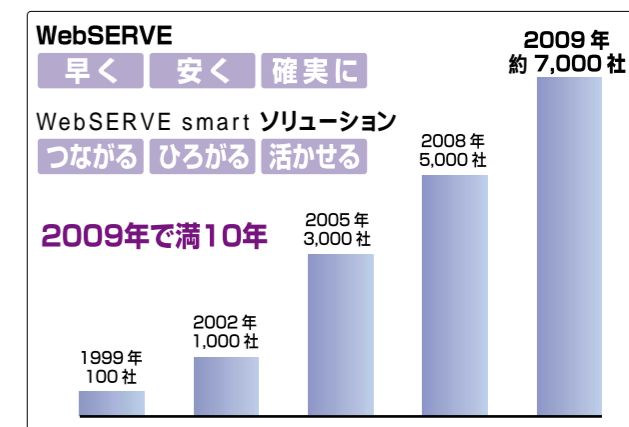
WebSERVE smart SOAでさらなる柔軟性を
各ソリューションは、SOA技術により疎結合を実現しているため、ビジネス環境の変化に迅速かつ柔軟に対応いたします。従来のERPに比べて『WebSERVE smart ERP』は、お客様固有のカスタマイズ範囲を絞ることができ、短納期化や改修コストの削減が図れます。

使いやすいシステム

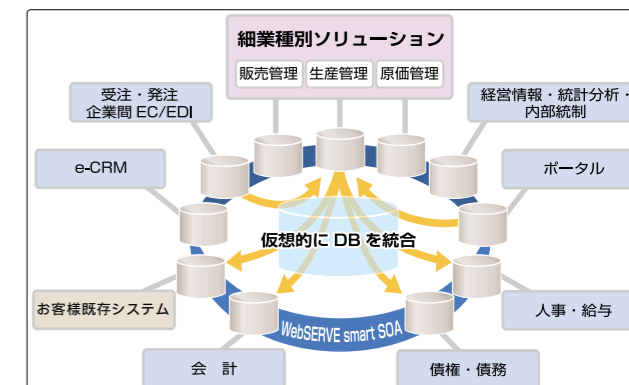
疎結合のメリットを活かしながら、マスターデータの自動連携や、ポータルへの気づき情報の表示が可能です。また、洗練された画面デザインと人に優しい操作性を実現しております。『WebSERVE smart ERP』は、新技術にも迅速かつ柔軟に対応し、常にお客様の発展とともに成長が可能な企業システムです。

WebSERVEソリューションサービスメニュー(別冊)をご覧ください。

WebSERVEシリーズの発展



統合ERPソリューション概念図



細業種ごとのERPを品揃え

流通業	食品製造・卸売業
	生産財・消費財卸売業
	運輸・倉庫業
	量販店
	専門店 ショッピングセンター
製造業	個別受注製造業
	部品製造業
	石油化学卸業
	建設業
情報サービス業	情報サービス業
	人材サービス業
	印刷業 不動産賃貸業
共通	共通業務ソリューション (ポータル、会計、人事・給与、ワークフロー、電子商取引、顧客分析、e-CRMなど)

コンセプト&ソリューションご紹介

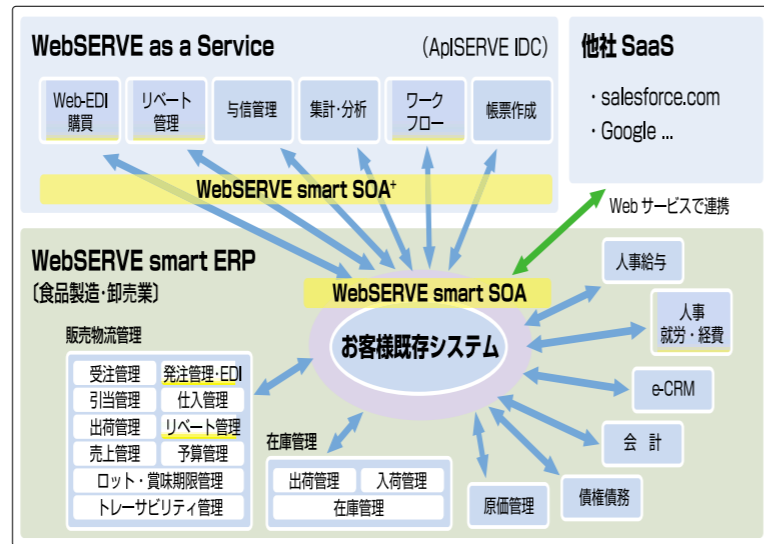
SaaS(WebSERVE as a Service)

SaaSサービスの提供

お客様の経営環境の変化に迅速かつ柔軟に対応するサービスとして「WebSERVE as a Service」をご提供いたします。『WebSERVE smart ERP』にSaaSサービスを組み合わせることで、より短納期での構築サービスを可能にしました。『WebSERVE smart ERP』の部品群はWebサービス化した構造になっています。それらを全面的に活用し、あるいは他社商品と組み合わせることで、より早く・安く・確実に、柔軟な企業情報システムを構築することができます。提供形態がSaaSからお客様ごとの導入に変わる場合にも容易に対応できます。

FsolのSaaSは、『WebSERVE smart ERP』の提供モデルを拡充し、すべてのお客様に新たな価値をご提供いたします。

『WebSERVE smart ERP』+「WebSERVE as a Service」(SaaS)
食品製造・卸売業の適用イメージ図



ApISERVE

Fsolの運用サービスで安心

ApISERVEは、さまざまな規模・システム運用、業務形態にあわせた豊富な運用サービス(ASP、BSP、ITS)をご用意しています。

サービスマネージャーを設定して24時間365日の体制でお客様へサービスをご提供いたします。

アウトソーシングサービス

ハウジングサービス・ホスティングサービス・ASP・SaaSなどの豊富なサービス形態をご用意。200社を超えるお客様の2,000台のサーバの運用サービスを実施しています。

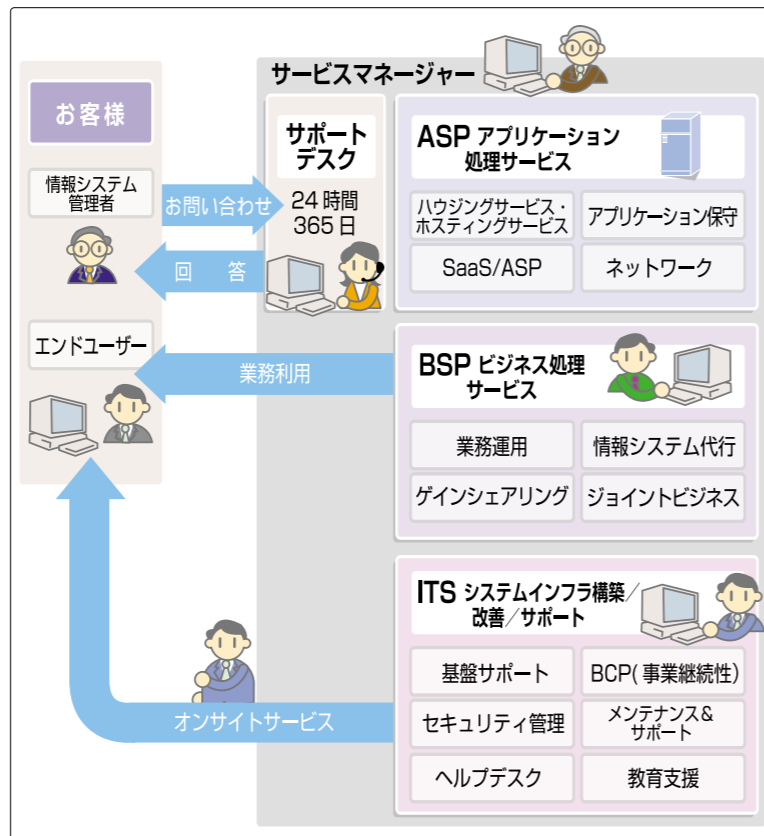
また、お客様のニーズに合わせたさまざまなデータセンターをご用意しています。

サービスレベル管理

Fsolでは、IT基盤運用からお客様の業務代行までを世界標準であるITILに準拠した運用プロセスでご提供します。

運用状況のモニタリングを行い、サービスレベルの維持・改善と最適な投資効果をもたらすサービス提供を柔軟に実施してまいります。

ApISERVEによる全体運用を最適化した統合管理のイメージ



お客様起点の活動

全社情報共有でお客様をサポート

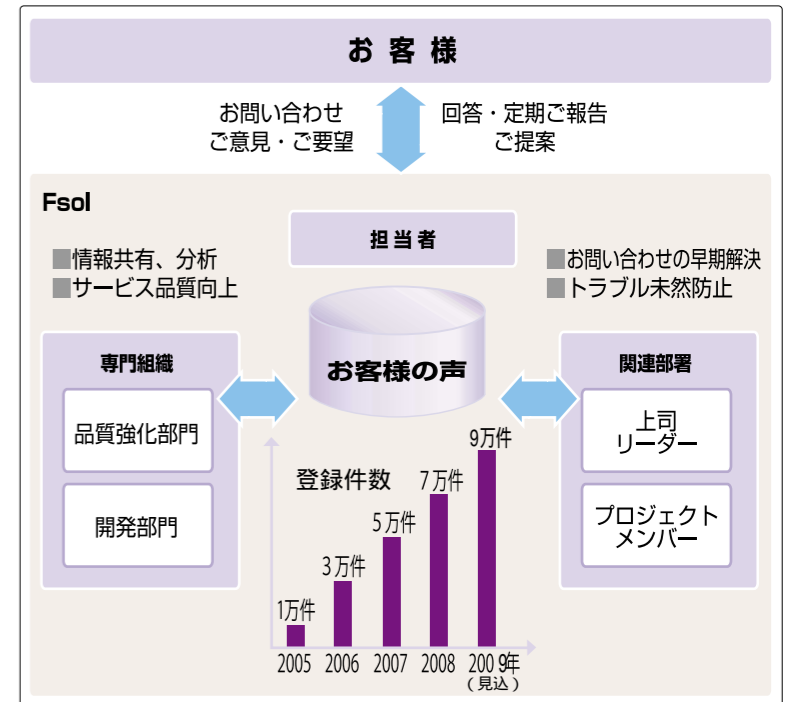
Fsolではお客様に高品質なサポートサービスをご提供するため、自社製品「WebSERVE smart e-CRM」を導入し、お客様からのお問い合わせやご意見・ご要望を登録しています。担当のSEや営業に加え、商品開発や品質強化に特化した専門組織など、お客様をサポートするすべての部門で情報を共有し、回答のリードタイム短縮とトラブルの予防に役立っています。

定期的な報告で安心・信頼をお届け

お客様に安心・信頼をお届けするために、お問い合わせの対応状況や、課題分析・ご提案など、定期的なご報告を実施しています。

また、e-CRMに蓄積された20万件以上の「お客様の声」を分析し、製品・サービス品質の向上や新しいソリューション創出に活かしています。

WebSERVE smart e-CRMでサポート品質を向上



QuiQpro

高生産・高品質なものづくりQuiQpro

QuiQproは500社以上のお客様での適用実績を持つ、品質の高い、メンテナンス性に優れたシステム構築に貢献する、業界初の開発支援ツールです。

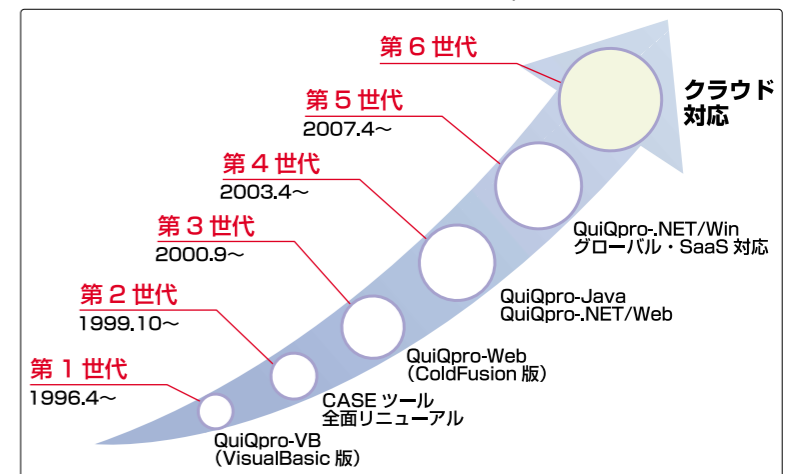
モックアップ機能

リポジトリに格納されている設計情報をもとに、プログラミングレスで画面を擬似的に動作させる疑似完成物(モックアップ)を設計レビューに利用することで、上流工程における高い設計品質での作りこみが可能です。

自動生成機能

設計情報を元に4種類(Web系.NET、スマートクライアント系.NET、Java、ColdFusion)のプログラムと35種類の設計ドキュメントを自動生成することで、プログラム生産性と品質・保守性の向上を実現します。

高い生産性と高品質を実現する開発ツール QuiQpro



リポジトリ機能

エンティティ、コード、入出力項目、ファンクション、プログラム構成部品など、システム開発で必要となる情報を一元管理する『設計情報データベース』を利用することで、開発作業全体の効率化と再利用性を大幅に向上します。

全国畜産農業協同組合連合会

業務の効率化、基幹業務の連携強化に向けて統合ERP『WebSERVE smart ソリューション』でシステムを全面刷新

全国畜産農業協同組合連合会様は、昭和23年の創立以来、畜産専門の農業協同組合として、畜産の安定供給、振興をリードされています。今回、基幹データの一元管理、連携強化に向けて、Fsolの統合ERP『WebSERVE smart ソリューション（ポータル/会計/人事管理/給与管理/食品製造・卸）』を導入、システムを全面刷新いたしました。10ヶ月という短期間で新システムを構築し、入力業務の大幅な軽減、情報の共有、業務フローの改善など、運用、管理の効率化が実現されています。

全国畜産農業協同組合連合会

設立：1948年11月11日

出資金：2億3181万円（平成21年3月末現在）

所在地：東京都中央区新川2-6-16

代表者：代表理事会長 加藤 義康 様

URL：http://www.zenchikuren.or.jp/

事業内容：購買事業、販売事業、肥育用素牛貸付事業、繁殖雌牛貸付事業、研修牧場事業、指導・広報活動、他の畜産専門全国連との共同事業



全国畜産農業協同組合連合会
総務部長代理 兼 研修牧場次長
安留 浩 様



全国畜産農業協同組合連合会
事業部
吉田 久美子 様

食の「安心」「安全」に貢献

「おいしい」食肉を会員、生産者とともに提供

畜産専門の農業協同組合として日本の畜産をリードする全国畜産農業協同組合連合会（全畜連）様は、豊かな食生活、国民の健康を増進するために、世界に誇る和牛をはじめ国産畜産物の安定供給に取り組んでおられます。

安心、安全で、しかもおいしい食肉の提供に向け、会員組織、生産者と連携を図りつつ、会員様への優良な家畜の生産に必要な飼料および飼材の斡旋供給、優秀な肉牛生産拠点作りのための肥育素牛の貸付け、繁殖雌牛の貸付け、会員・組合員の生産した肉畜の共販出荷、研修牧場の運営、各種情報の提供などの事業を展開しています。

入力作業の負荷軽減、管理の強化に

基幹システムの刷新を検討

全畜連様は、全国のお客様から届く入金管理、会計処理に対して内部統制を視野にいれた業務改善、販売・会計システムが連携していないために生じる二重入力作業の負荷軽減などの課題を抱えてい

ました。

業務の効率化に向けて、システムの刷新が急務となる中、解決策を探していた総務部長代理、研修牧場 次長 安留浩様は、「既存システムの反省から、すべてを安心して任せられる会社を探していたところ、Fsolからの提案を受けました。特殊な業種である当会に対し、親身になって提案をしてくれ、コストや機能など私たちにフィットした統合ERP『WebSERVE smart ソリューション（ポータル/会計/人事管理/給与管理/食品製造・卸）』の導入を決めました。」と導入の経緯をご説明くださいました。

ポータルから人事・給与、会計、販売まで10ヶ月間で本格稼働

基幹業務システムの全面刷新は、業務フローの見直しから始まり、過去3年分の伝票の移行など多様な要件をクリアするとともに、システムと業務のフィットアンドギャップを行いました。事業部 吉田久美子様は、Fsolの対応について次のようにお話しくださいました。「現場の声をシステムに反映するために、



管理の行き届いた肥育牛舎（全景）



世界に誇る和牛・黒毛和産

こちらかなり無理を言いましたが、Fsolは協力を惜みず、業務に精通したSEが対応してくれました。このチームワークの良さが、システムの短期構築につながったと思います。」

また、新システムは『GLOVIA smart ポータル』を皮切りに、『GLOVIA smart 会計』、『WebSERVE smart 人事ソリューション』、『WebSERVE smart 給与ソリューション』と順次稼働となり、2009年1月には販売管理の『WebSERVE smart 食品製造・卸』が稼働しました。構築開始から10ヶ月という短期間で導入に、お客様から高い評価をいただいております。

リアルタイム処理を実現
情報共有など高い導入効果

全畜連様の新システムは、稼働から間もないにもかかわらず、導入効果が現れています。

吉田様からは、「今まではメールによるコミュニケーションだけでしたが、WebSERVE smart ポータルの導入により、社内・社外のコミュニケーションがスピードアップし、効率化することができました。ポータルは、教育をしなくても、導入後すぐに活用されるほど操作が容易で、現場からも好評です。」と評価のお言葉をいただきました。



自然に囲まれた環境で安心・安全な食肉を生産



安心・安全を提供する生産者の皆様

さらにシステム刷新時の課題であった入力作業の負荷についても、安留様から「基幹業務の連携によって一度の入力で済むよう改善されました。この結果、財務諸表の作成はほとんどリアルタイムで処理できるので、従来に比べ2週間近く処理が短縮できるようになりました。」と、高い評価をいただきました。

このほかにも、業務フローを見直したことで、経営判断の迅速化が促進されるなど、効果は活用が進むにつれて高まりつつあります。

次のテーマはデータ活用
継続的なサポート保守サービスに期待

全畜連様では、新システムのさらなる活用に向けて、「これからさらに情報活用を推進するために、集計したデータの分析、統計を行うなど、情報の有効活用も視野に入れていきたいと思っています。」と、今後の抱負をお話しいただきました。

またFsolには、「システムは導入後の運用が重要なポイントになります。今後も継続的なサポート・保守を期待しています。」とお話されました。

Fsolでは、全畜連様の期待に応えるべく、今後も新システムの安定稼働、情報活用、使いやすさの追求に尽力してまいります。



株式会社富士通システムソリューションズ
ソリューション営業本部
丸田 快彦

「販売、会計、人事・給与、ポータルをトータルに導入させていただき、今後はお客様のご期待に応えられるシステム活用のお手伝いをさせていただきたいと思っています。」



株式会社富士通システムソリューションズ
流通ソリューションサービス本部
安部 真行

「全畜連様に満足していただける運用サポートを継続させていただき、今後は、システム有効活用に向けて、Fsolから新しい提案を実施してまいります。」



ゼビオ株式会社
取締役
大滝 秀雄 様



ゼビオ株式会社
業務システム部門
業務システム・サービスチーム
部門長
内海 俊一 様



ゼビオ株式会社
業務システム部門
業務システム・サービスチーム
リーダー
梅田 明 様



ゼビオ株式会社
業務システム部門
業務システム・サービスチーム
橋本 義次 様

ゼビオ株式会社

さらなる「お客様の信頼と満足度の向上」を実現するために Fsolの「WebSERVE 流通業ソリューション」が強力支援

ゼビオ株式会社様は、オンリーワン企業を目指し、スポーツ事業を中心に多角的な事業を全国的に推進されています。280店舗以上を展開されているゼビオグループ様の企業理念は、「お客様第一主義」です。多くのお客様が毎日来店されることもあり、より質の高い、迅速なお客様サービスを実現できるシステムの刷新が急務となっていました。Fsolの「WebSERVE 流通業ソリューション」の導入により、販売員のバックオフィス業務の大幅な負荷軽減が実現、接客時間が拡大し、その先のお客様サービスの向上に活かされています。

ゼビオ株式会社

創業：1962年8月
会社設立：1973年7月5日
資本金：159億3500万円
所在地：福島県郡山市朝日三丁目7番35号
代表者：代表取締役社長 諸橋 友良 様
URL：http://www1.xebio.co.jp/
事業内容：スポーツ用品・用具、紳士服、婦人服、子供服の販売



スポーツ事業を中心に オンリーワン企業へさらなる加速

1962年創業のゼビオ様は、スポーツ事業を中心としてファッションなど多角的な事業を全国展開されています。特に、国内でも高いシェアを持つ主力のスポーツ事業では、「スーパースポーツゼビオ」をはじめ大型スポーツ専門店を展開し、アスリートからビギナー、ファミリーまで、幅広いニーズに応える商品、サービスを提供されています。

また、企業理念である「お客様第一主義」のもと、「感動の体感・創出」をテーマとした売場作りの推進や、地域の需要特性に対応した豊富な品揃え、独自の商品開発など、グループ会社の株式会社ヴィクトリアや株式会社ゴルフパートナーなどとともに、スポーツ業界における「オンリーワン」企業を目指しておられます。

サービスの多様化に柔軟に対応する POSシステムの刷新が急務に

毎年、店舗数を拡大しているゼビオ様では、お客様サービスの多様化、ハードウェアの老朽化、POSの処理能力といった課題を解決するために、システムの刷新を検討されていました。

取締役 大滝秀雄様は、「新POSシステムにFsolの提案するソリューションを選んだ理由は、他社、自社における実績と保守・運用・サポート、さらにPOSを実際に利用する販売員からの高い評価と使いやすさでした。」とお話くださいました。

業務システム・サービスチーム リーダー 梅田明様も、「グループ会社のヴィクトリアの新POSシステム導入を以前にFsolへお願いした経緯もあり、安心して任せることができました。また、専門店における業務に精通した業務改善提案を高く評価しました。」とお話いただいております。



多彩な商品を取り揃えている店内
(ゴルフコーナー)



地域の需要特性に柔軟な対応を実践されています
(単独店)

約1年でシステムを再構築 コミュニケーションが成功の鍵

新システムは、Fsolの『WebSERVE / Web対応POS』、『WebSERVE / クレジットシステム』と、「BOシステム」による構成に決定しました。

業務システム部門 部門長 内海俊一様からは、「システム構築にあたって、コミュニケーションが大きな鍵となりました。また、店舗展開を100店舗以上で行うために、スピードも求めていました。そうした中、問題なくできたのは、FsolのSE、営業の力が大きかったと思います。チームワークが良いうえ、業務を理解しているので、安心して情報交換をすることができました。」と評価をいただきました。

また、稼働に先駆け、富士通によるシステム教育が全国22会場で実施されました。これにより、稼働後もスムーズに運用することができました。

業務処理速度、精度が大幅に向上 POSとクレジットとの連動で操作が容易に

「毎日多くのお客様に来店いただくので、お客様により良いサービスを提供するためには、POS処理のスピードアップが重要でした。また、閉店後の精算時間は20分から5分弱と飛躍的に高速化しました。さらに、伝票入力省力化、売上帳票のリアルタイム作成、無線LANを使用したハンディターミナルシステムとの連携など多くの効果をもたらし



多くのお客様をお迎えするエントランス
(ショッピングセンター内店舗)



多様なお客様のニーズにお応えする商品を豊富に用意されている店内(シューズコーナー)

ました。」と内海様から高い評価をいただきました。業務システム・サービスチーム 橋本義次様は、「これまで別々のシステムとして稼働していたPOSとクレジットが一体化したことで、二重登録などのミスが防止でき、現場の操作も大幅に改善されました。」と導入効果を説明されました。

このほかにも、在庫の状況が可視化できるなど、期待通りの効果が表れています。

グループ企業とのシナジー効果で サービスの拡充を目指す

ゼビオ様では、今後、店舗の拡大、グループ企業の増加に伴って、新たなサービス、商品、コンテンツの充実を図っていく予定です。

「グループ企業とのシナジー効果として、ゼビオとヴィクトリアでの相互にポイントを利用できるシステムの活用を検討していきたいですね。そのために、店舗で使いやすいシステムを開発いただき、お客様にサービスとして還元したいと思います。今後はヴィクトリアのシステムを刷新し、システムを強化することで両社の連携が図れるといいですね。」と、ゼビオ様からFsolへ期待の言葉をいただきました。

Fsolでは、ゼビオ様のオンリーワン企業として質的拡大をさらに加速するために、業務に精通した知識、開発力を活かして、よりいっそうご支援をしてまいります。



株式会社富士通システムソリューションズ
流通ソリューションサービス本部
新田 稔

「今後も富士通グループの総力を結集し、ゼビオ様のさらなる発展をお手伝いしていきたいと思っています。」



株式会社富士通システムソリューションズ
流通ソリューションサービス本部
石上 暢孝

「ゼビオグループのさらなるシナジー効果が発揮されるよう、今後もシステム面からサポートしていきたいと思っています。」

INFORMATION

Fsol公開ホームページURL

<http://jp.fujitsu.com/fsol/>

アクセスMAP

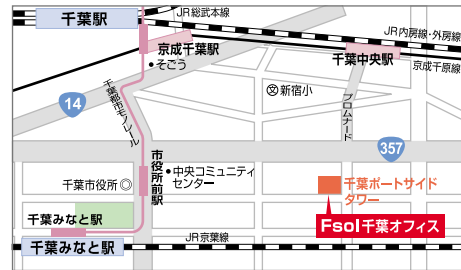
- 東京オフィス (本社)
〒113-0021 東京都文京区本駒込2-28-8
文京グリーンコートセンターオフィス



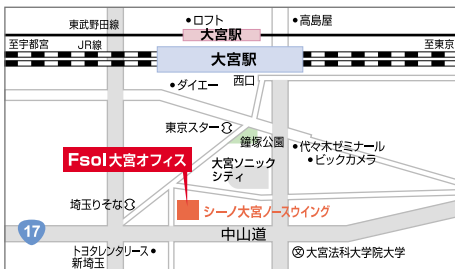
- 新宿オフィス
〒163-1314 東京都新宿区西新宿6-5-1
新宿アイランドタワー



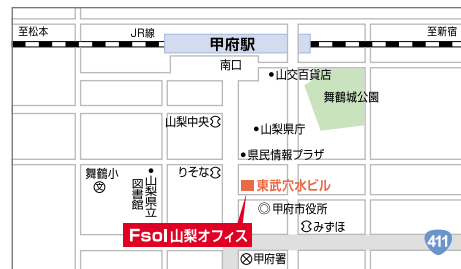
- 千葉オフィス
〒260-0025 千葉県千葉市中央区問屋町1-35
千葉ポートサイドタワー



- 大宮オフィス
〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町
1-10-16 シーノ大宮ノースウイング



- 山梨オフィス
〒400-0031 山梨県甲府市丸の内1-17-10
東武穴水ビル



- 横浜オフィス
〒221-0013 神奈川県横浜市神奈川区新子安
1-2-4 オルトヨコハマ ビジネスセンター



- 栃木オフィス
〒321-0953 栃木県宇都宮市東宿郷4-2-24
センターズ・ビルディング



株式会社 富士通システムソリューションズ (Fsol) <http://jp.fujitsu.com/fsol/> e-mail: fsol@cs.jp.fujitsu.com

- 【東京オフィス (本社)】 〒113-0021 東京都文京区本駒込 2-28-8 (文京グリーンコートセンターオフィス) TEL (03) 5977-5311 (代表)
- 【新宿オフィス】 〒163-1314 東京都新宿区西新宿 6-5-1 (新宿アイランドタワー) TEL (03) 5908-1550
- 【大宮オフィス】 〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町 1-10-16 (シーノ大宮ノースウイング) TEL (048) 645-5751
- 【横浜オフィス】 〒221-0013 神奈川県横浜市神奈川区新子安 1-2-4 (オルトヨコハマ ビジネスセンター) TEL (045) 430-5600
- 【千葉オフィス】 〒260-0025 千葉県千葉市中央区問屋町 1-35 (千葉ポートサイドタワー) TEL (043) 238-2511
- 【山梨オフィス】 〒400-0031 山梨県甲府市丸の内 1-17-10 (東武穴水ビル) TEL (055) 226-8591
- 【栃木オフィス】 〒321-0953 栃木県宇都宮市東宿郷 4-2-24 (センターズ・ビルディング)